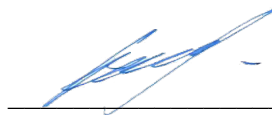




Автономная некоммерческая организация высшего образования
«Санкт-Петербургская юридическая академия»

УТВЕРЖДАЮ

Заведующий кафедрой гражданского
права и процесса

 Толстова А.Е.

«30» января 2025 г.

ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Актуальные проблемы торгового (коммерческого) права

Направление подготовки

40.04.01 «Юриспруденция»

Направленность

Юрист в сфере корпоративного права

Форма обучения

Очная, заочная

Год начала подготовки

2025

Рассмотрена и одобрено на
заседании методического совета
«30» января 2025 г.
протокол № 5

Рассмотрена на заседании кафедры
гражданского права и процесса
«16» января 2025 г.
протокол № 6

Санкт-Петербург
2025

Разработал(и)	канд. юрид. наук, доцент, Шварц Л.В.
	(степень, звание, И.О. Фамилия)
	Актуальные проблемы торгового (коммерческого) права
	(наименование дисциплины)

Оценочные материалы по дисциплине «Актуальные проблемы торгового (коммерческого) права» по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция / Шварц Л.В. – СПб.: АНО ВО СЮА, 2025.

Оценочные материалы по дисциплине «Актуальные проблемы торгового (коммерческого) права» подготовлены в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования – магистратура по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция, утвержденного приказом Министерства образования и науки от 25 ноября 2020 г. № 1451 и определяют структуру и содержание текущего контроля знаний и промежуточной аттестации.

© Л.В. Шварц, 2025.
© АНО ВО СЮА, 2025.

1. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины

1.1. Состав компетенций

Рабочей программой дисциплины «Актуальные проблемы торгового (коммерческого) права» предусмотрено формирование следующих компетенций:

Индекс	Формулировка
ПК-4.	Способен осуществлять деятельность по правовому сопровождению в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации

1.2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Код и наименование контролируемой компетенции	Наименование индикатора достижения компетенции	Перечень элементов компетенции	Технологии формирования компетенции	Средства и технологии оценки
ПК-4. Способен осуществлять деятельность по правовому сопровождению в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации	ИД-4.1. Анализирует нормативные правовые акты, регулирующие правовое сопровождение в соответствующей сфере профессиональной деятельности; ИД-4.2. Вырабатывает стратегию и тактику правового сопровождения в соответствии с требованиями законодательства; ИД-4.3. Знает содержание основных федеральных законов, подзаконных и иных нормативных документов, необходимых для осуществления правового сопровождения.	Знает: нормативные правовые акты, регулирующие правовое сопровождение в сфере осуществления и защиты прав субъектов торговых (коммерческих) отношений	Занятия лекционного типа, Занятия семинарского типа, Самостоятельная работа	Тестовые задания Практико-ориентированные задания Экзамен
		Умеет: вырабатывать стратегию и тактику правового сопровождения в соответствии с требованиями законодательства в сфере торговых (коммерческих) правоотношений		
		Владеет: навыками анализа нормативных правовых актов, регулирующих правовое сопровождение в торговой (коммерческой) сфере; навыками применения законодательства к конкретным юридическим ситуациям		

1.3. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, формируемых в результате освоения дисциплины

Код и содержание компетенций	Индикаторы достижения компетенций	Планируемые результаты освоения дисциплины по элементам компетенций
ПК-4. Способностью осуществлять деятельность по правовому сопровождению в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации	ИД-4.1. Анализирует нормативные правовые акты, регулирующие правовое сопровождение в соответствующей сфере профессиональной деятельности;	ПК-4. З1. Знать: нормативные правовые акты, регулирующие правовое сопровождение в сфере осуществления и защиты прав субъектов торговых (коммерческих) отношений
	ИД-4.2. Вырабатывает стратегию и тактику правового сопровождения в соответствии с требованиями законодательства;	ПК-4. У1. Уметь: вырабатывать стратегию и тактику правового сопровождения в соответствии с требованиями законодательства в сфере торговых (коммерческих) правоотношений
	ИД-4.3. Знает содержание основных федеральных законов, подзаконных и иных нормативных документов, необходимых для осуществления правового сопровождения.	ПК-4. В1. Владеть: навыками анализа нормативных правовых актов, регулирующих правовое сопровождение в торговой (коммерческой) сфере;
		ПК-4. В2. Владеть: навыками применения законодательства к конкретным юридическим ситуациям

2. Паспорт оценочных материалов для проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации

Наименование темы	Контролируемая компетенция	Тип контроля	Вид контроля	Наименование оценочного средства	Планируемые результаты освоения дисциплины по элементам компетенций
Тема 1. Российское и международное законодательство, регламентирующее торговые (коммерческие) отношения	ПК-4 Способен осуществлять деятельность по правовому сопровождению в соответствии с	текущий	устный; письменный	Тестовые задания Практико-ориентированные задания	ПК-4. З1 ПК-4. У1. ПК-4. В1.

Наименование темы	Контролируемая компетенция	Тип контроля	Вид контроля	Наименование оценочного средства	Планируемые результаты освоения дисциплины по элементам компетенций
Тема 2. Субъекты и объекты торговых (коммерческих) правоотношений		текущий	устный; письменный	Тестовые задания Практико-ориентированные задания	ПК-4. 31 ПК-4. У1. ПК-4. В1; В2.
Тема 3. Внешнеторговая деятельность		текущий	устный; письменный	Тестовые задания Практико-ориентированные задания	ПК-4. 31 ПК-4. У1. ПК-4. В1; В2.
Тема 4. Актуальные и проблемные вопросы торгового (коммерческого) права		текущий	устный; письменный	Тестовые задания Практико-ориентированные задания	ПК-4. 31 ПК-4. У1. ПК-4. В1; В2.
Все темы дисциплины	ПК-4	промежуточный	устный; письменный	Экзамен, практико-ориентированные задания	ПК-4. 31 ПК-4. У1. ПК-4. В1; В2.

3. Оценочные средства для проведения текущего контроля с описанием показателей, критериев и шкалы оценивания

К оценочным материалам текущего контроля относятся:

- тестовые задания
- практико-ориентированные задания.

Критерии оценивания:

- полнота ответов;
- степень осознанности, понимания изученного;
- языковое оформление ответа – четкость и правильность речи;
- степень самостоятельности выполнения действия;
- осознанность выполнения действия;
- выполнение действий в незнакомой ситуации (выполнение заданий творческого уровня);
- креативность, коммуникативность, компетентность.

Уровень освоения компетенций определяется в зависимости от критерия оценивания результатов обучения и демонстрирует успешность освоения компетенции.

Уровни сформированности компетенций

Повышенный уровень	Базовый уровень	Пороговый уровень	Недопустимый уровень
Компетенция сформирована. Демонстрируется высокий уровень самостоятельности, высокая адаптивность практического навыка.	Компетенция сформирована. Демонстрируется достаточный уровень самостоятельности устойчивого практического навыка.	Компетенция сформирована. Демонстрируется недостаточный уровень самостоятельности практического навыка.	Компетенция не сформирована. Уровень самостоятельности практического навыка не демонстрируется.

Шкала оценивания и описание показателей оценивания для тестовых заданий, с определением уровней сформированности

Бальная шкала оценивания	Описание показателей оценивания	Уровень сформированности компетенции
«отлично»	ответ показывает глубокое и систематическое знание всего программного материала и структуры конкретного вопроса. А также основного содержания и новаций лекционного курса по сравнению с учебной литературой. Обучающийся демонстрирует отчетливое и свободное владение концептуально-понятийным аппаратом, научным языком и терминологией соответствующей научной области. Знание основной литературы и знакомство с дополнительно рекомендованной литературой. Логически корректное и убедительное изложение ответов.	повышенный
«хорошо»	знание узловых проблем программы и основного содержания лекционного курса; умение пользоваться концептуально-понятийным аппаратом в процессе анализа основных проблем в рамках данной темы; знание важнейших работ из списка рекомендованной литературы. В целом логически корректное, но не всегда точное и аргументированное изложение ответа.	базовый
«удовлетворительно»	знание основных и важнейших разделов программы, фрагментарные, поверхностные знания материалов программы и содержания лекционного курса; затруднения с использованием научно-понятийного аппарата и терминологии учебной дисциплины; неполное знакомство с рекомендованной литературой; частичные затруднения с выполнением предусмотренных программой заданий; стремление логически определенно и последовательно изложить ответ.	пороговый
«неудовлетворительно»	незнание, либо отрывочное представление о данной проблеме в рамках учебно-программного материала; неумение использовать понятийный аппарат; отсутствие логической связи в ответе.	недопустимый (компетенция не освоена)

Шкала оценивания и описание показателей оценивания для практико-ориентированных заданий, с определением уровней сформированности

Бальная шкала оценивания	Описание показателей оценивания	Уровень сформированности компетенции
«отлично»	- задание выполнено правильно и в полном объеме, согласно предъявляемым требованиям; - проведен правильный анализ нормативно-правового материала; - сделаны аргументированные выводы; - проявлен творческий подход и демонстрация рациональных способов конкретной поставленной задачи; - самостоятельно и последовательно дает ответы на дополнительные вопросы.	повышенный
«хорошо»	- задание выполнено правильно и в полном объеме, согласно предъявляемым требованиям; - проведен частичный анализ нормативно-правового материала; - сделаны слабо аргументированные выводы; - показаны знания в пределах изучаемой дисциплины; - допущены недочеты.	базовый
«удовлетворительно»	- задание выполнено не в полном объеме, согласно предъявляемым требованиям; - проведен частичный анализ нормативно-правового материала; - сделаны не достаточно аргументированные и полные выводы; - нарушена логика выполнения задания; - показаны не достаточные знания изучаемой дисциплины - допущены единичные существенные ошибки.	пороговый

Бальная шкала оценивания	Описание показателей оценивания	Уровень сформированности компетенции
«неудовлетворительно»	- задание не выполнено; - выполнено не верно; - допущенные непосредственные ошибки с непосредственной помощью преподавателя.	недопустимый (компетенция не освоена)

Содержание оценочных средств для текущего контроля успеваемости

Тесты

1. Целью торговой деятельности по российскому законодательству является:

- а) удовлетворение общественных потребностей;
- б) получение прибыли;
- в) производство товаров, выполнение работ, оказание услуг.

2. Торговая деятельность возможна на базе собственности:

- а) государственной;
- б) муниципальной;
- в) частной;
- г) государственной, муниципальной и частной.

3. Предшествующей учебной дисциплиной по отношению к торговому праву является:

- а) коммерческое право;
- б) гражданское право;
- в) хозяйственное право.

4. Предметом правового регулирования торгового права являются:

- а) имущественные отношения между субъектами торговой деятельности;
- б) имущественные отношения между субъектами торговой деятельности, некоммерческие отношения, связанные с предпринимательскими, отношения по контролю за торговой деятельностью, внутрихозяйственные отношения;
- в) имущественные отношения между субъектами торговой деятельности и отношения по контролю за торговой деятельностью.

5. Квалифицирующими признаками торгового права являются:

- а) предмет правового регулирования;
- б) методы правового регулирования;
- в) особый субъектный состав;
- г) предмет и методы правового регулирования, особый субъектный состав.

6. Методом правового регулирования торгового права является:

- а) гражданско-правовой;
- б) административно-правовой;
- в) гражданско-правовой, административно-правовой и рекомендаций.

7. К числу источников торгового законодательства не относятся:

- а) акты бывшего Союза ССР;
- б) нормы и принципы международного права, международные договоры СССР и РФ;
- в) Постановления Пленумов Высшего Арбитражного Суда РФ и Верховного Суда РФ;
- г) локальные акты.

8. К числу субъектов торгового права не относятся:

- а) предприниматели без образования юридического лица;

- б) хозяйственные общества;
- в) физические лица;
- г) финансово-промышленные группы.

9. К числу субъектов торгового права не относятся:

- а) коммерческие организации;
- б) некоммерческие организации, осуществляющие предпринимательскую деятельность для достижения уставных задач;
- в) союзы и ассоциации коммерческих организаций.

10. Некоммерческая организация:

- а) может осуществлять предпринимательскую деятельность;
- б) может осуществлять предпринимательскую деятельность только для достижения уставных задач;
- в) не может осуществлять предпринимательскую деятельность.

11. Обязательным признаком каждого субъекта торгового права является:

- а) наличие имущества в собственности, хозяйственном ведении и оперативном управлении;
- б) государственная регистрация;
- в) наличие лицензии на осуществление торговой деятельности.

12. Порядок государственной регистрации для субъектов торговой деятельности предусмотрен:

- а) единый;
- б) различный в зависимости от наличия или отсутствия статуса юридического лица;
- в) различный в зависимости от наличия или отсутствия статуса юридического лица, а так же особенностей вида осуществляемой торговой деятельности.

13. Государственная регистрация торговой организации -юридического лица осуществляется:

- а) органами местного самоуправления;
- б) органами министерства юстиции;
- в) органами Министерства по налогам и сборам РФ.

14. Государственная регистрация индивидуального предпринимателя осуществляется:

- а) органами местного самоуправления;
- б) органами министерства юстиции;
- в) органами Министерства по налогам и сборам РФ.

15. Для торговой организации - юридического лица характерно наличие следующего типа хозяйственной компетенции:

- а) полной;
- б) внутрихозяйственной;
- в) смешанной.

16. Государственное и муниципальное предприятие вправе осуществлять следующие виды деятельности:

- а) только прямо предусмотренные в их уставах;
- б) любые, не запрещенные действующим законодательством;
- в) соответствующие предмету деятельности предприятия, предусмотренному его уставом.

17. Хозяйственное общество вправе осуществлять следующие виды деятельности:

- а) только прямо предусмотренные в его уставе;
- б) любые, не запрещенные действующим законодательством;
- в) соответствующие предмету деятельности, предусмотренному его уставом.

18. Учредительных документов торговой организации является:

- а) учредительный договор;
- б) договор о создании юридического лица;
- в) устав;
- г) учредительный договор, либо устав, либо тот и другой вместе.

19. Учредительным договором хозяйственного товарищества как юридического лица является:

- а) устав;
- б) учредительный договор;
- в) учредительный договор и устав.

20. Учредительным договором общества с ограниченной ответственностью как юридического лица является:

- а) устав;
- б) учредительный договор;
- в) учредительный договор и устав.

21. Учредительным договором акционерного общества как юридического лица является:

- а) устав;
- б) учредительный договор;
- в) учредительный договор и устав.

22. Учредительным договором предприятия как юридического лица является:

- а) устав;
- б) учредительный договор;
- в) учредительный договор и устав.

23. Учредительным договором производственного кооператива как юридического лица является:

- а) устав;
- б) учредительный договор;
- в) учредительный договор и устав.

24. Хозяйственные товарищества и общества – это коммерческие организации:

- а) с разделенным на доли (вклады) учредителей (участников) уставным (складочным) капиталом;
- б) основанные на личном трудовом и ином участии членов (участников) и объединении их имущественных паевых взносов;
- в) не наделенные правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество.

25. Производственные кооперативы – это коммерческие организации:

- а) с разделенным на доли (вклады) учредителей (участников) уставным (складочным) капиталом;
- б) основанные на личном трудовом и ином участии членов (участников) и объединении их имущественных паевых взносов;
- в) не наделенные правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество.

26. Предприятия – это коммерческие организации:

- а) с разделенным на доли (вклады) учредителей (участников) уставным (складочным) капиталом;
- б) основанные на личном трудовом и ином участии членов (участников) и объединении их имущественных паевых взносов;

в) не наделенные правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество.

27. Филиалы и представительства как структурные подразделения юридического лица, осуществляющего предпринимательскую деятельность:

- а) могут иметь статус юридического лица;
- б) не могут иметь статус юридического лица;
- в) могут иметь статус юридического лица, если это предусмотрено в положении о них.

28. Товарные, фондовые и валютные биржи:

- А) коммерческие организации;
- Б) некоммерческие организации;
- В) статус определяется в учредительных документах.

29. Критериями отнесения к субъектам малого торговли по российскому законодательству является:

- а) численность работающих;
- б) численность работающих и состав учредителей;
- в) численность работающих, состав учредителей, форма собственности.

30. Финансово-промышленная группа – это совокупность юридических лиц, действующих как:

- а) основное и дочерние общества;
- б) полностью или частично объединивших свои материальные и нематериальные активы (система участия) на основе договора о создании финансово-промышленной группы;
- в) основное и дочерние общества, а так же полностью или частично объединивших свои материальные и нематериальные активы (система участия) на основе договора.

Ключи правильных ответов:

1-б, 2-г, 3-в, 4-б, 5-г, 6-в, 7-в, 8-в, 9-в, 10-б, 11-б, 12-в, 13-в, 14-а, 15-а, 16-в, 17-б, 18-г, 19-б, 20-в, 21-а, 22-а, 23-а, 24-а, 25-б, 26-в, 27-б, 28-б, 29-в, 30-в

Практико-ориентированные задания

Практико-ориентированное задание 1. Г. обратилась в суд с иском к И. о взыскании долга по договору займа, ссылаясь на следующее. 4 декабря 2013 г. она передала И. в долг 80 000 руб. с ежемесячной выплатой процентов в размере 10%, с 24 декабря 2013 г. истица передала ответчице еще 270 000 руб. с ежемесячной выплатой процентов на сумму займа в размере 10%. В июне 2014 г. И. вернула часть долга в сумме 50 000 руб. 23 июня 2005 г. истица предъявила требование о возврате долга, однако сумма долга, а также начисленные проценты ответчицей возвращены не были. В итоге истица обратилась в суд общей юрисдикции 30 ноября 2017 г. и просила суд взыскать с ответчицы в ее пользу сумму основного долга по договору займа в размере 220 000 руб., проценты на сумму займа в размере 799 795 руб. 70 коп., всего общую сумму в размере 1 019 795 руб. 70 коп. Ответчица, И., в суде указывала на то, что на момент выдачи займов обе стороны по делу – и Г., и И. – являлись индивидуальными предпринимателями. Кроме того, полученные займы от Г. денежные средства И. расходовала на предпринимательские цели – для закупки товаров для своей торговой точки. Возражая против прекращения производства по делу ввиду его неподведомственности суду общей юрисдикции, Г. указала, что свой статус как индивидуальный предприниматель она утратила с 1 января 2015 г., что подтверждается выпиской из Единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей (т. е. задолго до возбуждения дела в суде). Кроме того, расписки, подтверждающие

получение ответчицей сумм займа, написаны ею собственноручно и не скреплены печатью индивидуального предпринимателя, в их тексте И. нигде не ссылается на свой статус как предпринимателя.

Какому суду подведомственен указанный спор и почему? Какое значение может иметь (и имеет ли вообще) для правильного понимания ситуации размер процентов по договору займа?

Практико-ориентированное задание 2. Инспекция налоговой службы г. Перми обратилась в арбитражный суд с иском о ликвидации полного товарищества «Свет» в связи с неоднократными и грубыми нарушениями закона при осуществлении им коммерческой деятельности.

Арбитражный суд первой инстанции производство по делу прекратил. В решении арбитражного суда было указано, что полное товарищество, создано в марте 2014 года и согласно учредительному договору не является юридическим лицом, в связи с чем оно не может быть ликвидировано.

Инспекция налоговой службы подала апелляционную жалобу, в которой просит решение арбитражного суда первой инстанции отменить как принятое с нарушением норм материального права.

Какое решение должен принять суд?

Практико-ориентированное задание 3. ООО «Немезида» обратилось в арбитражный суд с иском к ООО «Авто- экспресс» о взыскании убытков в сумме 3 680 000, складывающихся из неполученной истцом прибыли за три года в связи с отказом ответчика от исполнения договора от 01.07.2017. Рассматривая спор о взыскании убытков, арбитражный суд квалифицировал заключенный договор между сторонами как смешанный, содержащий признаки агентского договора, договора комиссии и договора подряда, и пришел к выводу о его незаключенности, поскольку, по мнению суда, стороны не достигли соглашения по всем его существенным условиям, в частности о предмете каждого из обозначенных договоров (агентского, комиссии и подряда). Поскольку иск о взыскании убытков был основан на указанном договоре, арбитражный суд констатировал отсутствие правовых оснований для удовлетворения заявленного иска.

В соответствии с условиями договора от 01.07.2017 ООО «Немезида» приняло на себя обязанность по поручению ответчика, но от своего имени совершать юридические и иные действия, а именно: истец обязался по технической документации ответчика осуществлять изготовление и установку торговых павильонов в количестве, достаточном для удовлетворения нужд пассажиров, выезжающих с автовокзала, а также профинансировать изготовление и установку навесов над посадочными перронами и перед зданием автовокзала. Суд установил, что документация (обязанность по ее разработке лежала на ООО «Автоэкспресс») истцу ответчиком не предоставлялась, количество и описание торговых павильонов отсутствует, перечня материалов, необходимых для установки, нет. Суды первой и апелляционной инстанций пришли к выводу о незаключенности договоров.

Как формируется содержание смешанного договора? Есть ли основания полагать, что договор в данном случае не заключен? Может ли неясное выражение предмета (текстуальное) само по себе с неизбежностью свидетельствовать о незаключении договора? Какими обстоятельствами должен руководствоваться суд, устанавливая содержание предмета смешанного договора?

Практико-ориентированное задание 4. Е. в течение 4- х лет подряд непрерывно оказывал платные услуги акционерному обществу по автоперевозке грузов, выполнению погрузочно- разгрузочных работ по договору аренды транспортного средства, подписанному директором акционерного общества – заказчика. Вначале он устроился на работу в качестве водителя на собственной машине, спустя год между теми же сторонами

был подписан договор аренды транспортного средства с экипажем. При этом сам трудовой договор между сторонами не изменялся, не расторгался.

После проведенной в обществе проверки возник вопрос о правомерности деятельности Е., который в течение 4-х лет, получая от своего «работодателя» доход, никогда не был зарегистрирован в качестве индивидуального предпринимателя. Оправдывая свой статус, Е. пояснял, что свой доход он никогда не считал предпринимательским, поскольку получал он его ежемесячно по ведомости. Сам он подоходный налог никогда не уплачивал, поэтому судьба этих денег его никогда не интересовала. Когда он «работал» в других местностях, ему всегда выписывали путевой и командировку от имени акционерного общества.

Имеются ли в действиях Е. признаки незаконной предпринимательской деятельности? Обоснуйте свои выводы.

Практико-ориентированное задание 5. Х и У заключили договор о создании ООО 26 июня, в котором определили обязанность учредителей по уплате ими уставного капитала (по 5 000 руб. каждый), а также подписали протокол общего собрания о создании юридического лица. Документы на государственную регистрацию юридического лица были поданы 10 сентября, запись в ЕГРЮЛ о создании общества внесена регистрирующим органом 15 сентября. Пользуясь тем, что в протоколе общего собрания было указа - но на избрание Х директором общества, последний как участник общества оплатил свой вклад в уставный капитал наличными денежными средствами «в кассу общества» 1 июля и выдал сам себе приходный кассовый ордер. Со стороны плательщика он был подписан Х как участником, а со стороны общества тем же Х как директором. Спустя 2 года между сторонами возник спор относительно того, исполнил ли Х свою обязанность по внесению вклада в уставный капитал при создании юридического лица.

Разберите спор и возможные доводы сторон. Какое, на ваш взгляд, решение должен вынести суд, рассматривающий спор между участниками?

Практико-ориентированное задание 6. К. обратился в налоговый орган с заявлением о создании юридического лица в форме ООО. Решением налогового органа было отказано в государственной регистрации общества по причине не указания в форме заявления фирменного наименования организации. Уставом юридического лица его наименование определены следующим образом: полное наименование на русском языке – «Общество с ограниченной ответственностью Х», сокращенное – ООО «Х», фирменное – ООО «Х». Эти же данные отражены в форме заявления, направленного на государственную регистрацию. Позиция регистрирующего органа свелась к тому, что в заявлении в фирменном наименовании юридического лица нет слов «общество с ограниченной ответственностью» (а лишь ООО), и было отказано в регистрации юридического лица.

Прав ли регистрирующий орган?

Практико-ориентированное задание 7. С. принял решение об утверждении устава ООО и избрании его директора. Место нахождения ООО в соответствии с уставом определяется по месту его регистрации. Адрес места нахождения юридического лица либо адрес регистрации в уставе не указаны. С. представил в регистрирующий орган заявление о государственной регистрации данного ООО, в котором в качестве адреса (места нахождения) юридического лица и его постоянно действующего исполнительного органа указал уже конкретный адрес в городе. Регистрирующий орган принял решение об отказе в государственной регистрации юридического лица, указав в качестве основания для отказа в государственной регистрации отсутствие устава юридического лица, содержащего сведения о месте нахождения ООО. Кто прав в данном споре и почему?

Практико-ориентированное задание 8. Протоколом общего собрания ООО «Д» 5 гражданами принято решение о создании данного общества с уставным капиталом п

руб. В протоколе при этом отражено, что «49% уставного капитала номинальной стоимостью п руб. вносится до конца текущего года участниками С. и К. имущественным комплексом, состоящим из завода площадью 1 728 кв. м. по розливу минеральной воды в соответствии с проектом, строительными нормами и требованиями надзорных инстанций, линией электро - передач в объеме, необходимом для эксплуатации завода, благо - устройством территории, обустройством автономного источника тепла. Имущественный комплекс, вносимый в качестве оплаты доли, должен быть полностью готов к эксплуатации и оценивается участниками как вклад стоимостью п руб.». Остальные участники внесли свой вклад в уставный капитал денежными средствами. В последующем между участниками ООО «Д» возник спор относительно правильности внесения вклада со стороны С. и К. В частности, выяснилось, что на подписания протокола имелся только проект строительства завода, согласованный в установленном законом порядке. Участники С. и К., аргументируя свою позицию, ссылались на то, что согласованная проектная документация имеет имущественную оценку, равно как и право аренды земельного участка, отведённого под строительство. Кроме того, ими оплачено подключение завода к сетям (коммуникациям).

Имеются ли нарушения действующего законодательства при создании ООО «Д»? Аргументированно разрешите возникший между сторонами спор и оцените возможные последствия того или иного решения арбитражного суда в рамках данного спора.

Практико-ориентированное задание 9. Решением общего собрания участников было учреждено ООО «Х», на должность директора избран гражданин А. Последний обратился к нотариусу для удостоверения подписи заявителя в заявлении на государственную регистрацию юридического лица. Нотариус выполнил указанное нотариальное действие. Однако заявление и все требуемые документы на государственную регистрацию юридического лица были направлены спустя 1,5 года. В этой связи у работников регистрирующего органа возник вопрос о том, какой «срок действия» имеет нотариальное удостоверение подписи заявителя и не пропущен ли он (истёк) в данной ситуации.

Дайте аргументированный ответ.

Практико-ориентированное задание 10. К. как учредитель ООО обратился в арбитражный суд с заявлением о признании решения об отказе в государственной регистрации юридического лица незаконным. Налоговый орган в суде пояснил, что со стороны заявителя имеется нарушение требований, указанных в Постановлении Правительства РФ № 1463 от 07.12.1996 г. «Об использовании в названиях организаций наименований "Россия", "Российская Федерация"». Дело в том, что в представленных на государственную регистрацию документах, включая и заявление на государственную регистрацию, указано следующее наименование общества – ООО «Рострейд».

Оцените сложившуюся ситуацию с точки зрения действующего законодательства.

Практико-ориентированное задание 11. ИП Г. по заданию ООО оказывал последнему услуги по поиску потенциальных абонентов сотовой связи и заключению с ними договоров на предоставление услуг сотовой связи, за которые получал агентское вознаграждение. По итогам оказания услуг сторонами подписаны акты, в которых констатирована задолженность ООО перед ИП Г. в сумме 73 524, 01 руб. До момента оплаты задолженности должник ООО прекратило своё существование путём реорганизации в форме присоединения к АО. Поскольку задолженность последним добро - вольно погашена не была, ИП Г. обратился в арбитражный суд с иском к АО как правопреемнику ООО. В суде было выяснено, что документы о правопреемстве в части долга между ООО и АО отсутствуют, поскольку в переда - точном акте отсутствует

указание на переход к АО дебиторской задолженности ООО перед индивидуальным предпринимателем.

Оцените позицию спорящих сторон.

Практико-ориентированное задание 12. ООО «Х» обратилось в суд с иском к обществу с ограниченной ответственностью «Х» о прекращении использования тождественного фирменного наименования путём ликвидации данного общества. По факту спор возник из того, что на территории одного города действуют два общества с ограниченной ответственностью, оказывающие туристические услуги, причём с тождественными фирменными наименованиями. Это, по мнению заявителя, вводит в заблуждение его клиентов, вносит путаницу в работу с партнерами и наносит ущерб имиджу истца. Поскольку в ходе судебного разбирательства ответчик изменил своё наименование на ООО «Х - тур», то в удовлетворении требований истца было отказано ввиду отсутствия сходства фирменных наименований до степени смешения. Проанализируйте спор и оцените законность аргументов суда, которые могли бы быть положены в обоснование вынесенного решения.

Вправе ли регистрирующий орган отказать в государственной регистрации нового юридического лица, имеющего аналогичное наименование с уже существующим юридическим лицом?

Практико-ориентированное задание 13. Акционерное общество обратилось в арбитражный суд с иском к телекомпании и акционеру общества о признании сведений не соответствующими действительности и порочащими деловую репутацию. После принятия судом искового заявления к производству в ЕГРЮЛ внесена запись о прекращении деятельности акционерного общества путем реорганизации в форме разделения на два самостоятельных юридических лица. Одно из них в суде заявило ходатайство о процессуальном правопреемстве. В обоснование ходатайства компания ссылаясь на направленность действий правопреемника на защиту истории создания юридического лица и доброе имя вновь возникшей организации, поскольку в преамбуле устава содержатся сведения о том, что компания является правопреемником акционерного общества. Судом ходатайство удовлетворено, исковое заявление рассмотрено по существу.

Насколько обоснована позиция суда 1-й инстанции? Аргументируйте свой ответ.

Практико-ориентированное задание 14. Налоговая инспекция как регистрирующий орган обратилась с иском о ликвидации общества с ограниченной ответственностью в связи с осуществлением последним деятельности с неоднократными нарушениями требований закона. Суд принял решение о ликвидации данного юридического лица, согласившись с доводами регистрирующего органа. От имени юридического лица апелляционная жалоба подана не была. Однако один из учредителей и участник общества обратился с самостоятельной апелляционной жалобой на данный судебный акт.

Вправе ли данный субъект выступать в качестве апеллянта? Приведите свою аргументацию в связи со сложившейся ситуацией.

Практико-ориентированное задание 15. Учредители общества с ограниченной ответственностью приняли решение при формировании уставного капитала внести в оплату распределяемых среди них долей следующие виды имущества:

- 1) здание, которое будет введено в эксплуатацию к концу текущего года, для размещения в нем офисных помещений создаваемого общества;
- 2) вексель, выданный одним из учредителей;
- 3) офисную технику;
- 4) услуги одного из учредителей по составлению учредительных документов и по регистрации общества.

Оцените законность договора учредителей о создании общества.

Практико-ориентированное задание 16. В оплату акций, размещаемых среди учредителей акционерного общества, один из учредителей внес вексель. Оценка векселя была произведена на учредительном собрании, она превышала номинальную стоимость векселя в три раза. Банк, предоставивший кредит акционерному обществу, по наступлении срока возврата кредита выяснил, что у общества отсутствуют средства для погашения долга. Банк посчитал, что субсидиарную ответственность по долгам общества должен нести также акционер, внесший в оплату акций вексель по завышенной стоимости. Может ли акционер быть привлечен к ответственности по долгам общества? Изменится ли ответ, если бы вексель вносился в оплату доли в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью? Каков порядок внесения неденежных вкладов в оплату уставного капитала общества с ограниченной ответственностью и акционерного общества?

Практико-ориентированное задание 17. При проведении биржевых торгов одним из брокеров были нарушены правила биржевой торговли, установленные на этой бирже. На том основании, что Правилами биржевой торговли за различные нарушения, допускаемые участниками биржевой торговли, было предусмотрено наложение штрафов, было произведено бесспорное списание начисленного штрафа. Брокерская фирма факт нарушения правил биржевой торговли признала, однако обратилась в арбитражный суд с требованием о возврате штрафа за нарушение правил биржевой торговли, списанного биржей в бесспорном порядке.

Правомерно ли в данном случае наложение штрафных санкций и их бесспорное списание? Какое решение примет суд?

Практико-ориентированное задание 18. Между фирмой «Чулпан» и магазином «Колос» был заключен предварительный договор о приобретении последним партии печенья «Овсяное» в количестве 200 кг. Цена товара предварительным договором не была оговорена. При заключении основного договора между контрагентами возник спор по поводу включения в основной договор условия о цене.

Фирма «Чулпан» обратилась в арбитражный суд с иском к магазину «Колос» о понуждении ответчика включить в основной договор условия о цене.

Как в соответствии с действующим законодательством регламентируется вопрос о включении в основной договор условий, не предусмотренных им? Правомерны ли требования истца?

Практико-ориентированное задание 19. Организация заключила договор купли-продажи о приобретении у иностранной компании недвижимости, находящейся на территории России. В процессе исполнения договорных обязательств возник спор, разрешение которого требует обращения в суд. В договоре не указано, в какой именно суд необходимо обратиться. Иностранная компания хочет, чтобы судебное разбирательство состоялось на территории иностранного государства, «мы» же хотим обратиться с иском в Арбитражный суд Российской Федерации, которому подсудно данное дело.

Кто прав в данной ситуации и что делать?

Практико-ориентированное задание 20. Определите понятие предпринимательской деятельности, выделите основные признаки предпринимательской деятельности.

Есть ли в законодательстве легальное определение предпринимательской деятельности?

Как соотносятся между собой понятия «предпринимательская», «коммерческая», «экономическая» и «хозяйственная» деятельность?

Практико-ориентированное задание 21. Что такое организационно-правовая форма? Является ли перечень организационно-правовых форм исчерпывающим или нет?

Имеются ли в законодательстве случаи, когда учредителям предписывается

определенная организационно-правовая форма?

Можно ли рассматривать в качестве организационно-правовой формы: а) арендные предприятия, б) совместные предприятия, в) малые предприятия?

Практико-ориентированное задание 22. При каких условиях может быть возбуждено производство по делу о несостоятельности а) организации, б) индивидуального предпринимателя?

Практико-ориентированное задание 23. Какой смысл вкладывается в понятие третьего лица применительно к договорным обязательствам?

Можно ли рассматривать как правовые понятия термины «контрагент», «партнер», «смежник», «противник», «оппонент», «конкурент», «клиент»?

В каких случаях а) допускается и в каких б) не допускается возложение исполнения обязательства на третье лицо? Приведите примеры.

Практико-ориентированное задание 24. Дайте сравнительную оценку эффективности отдельных способов обеспечения исполнения обязательств.

Известны ли Вам какие-либо иные способы обеспечения обязательств, а) не предусмотренные российским законодательством, б) предусмотренные законодательством зарубежных стран?

Практико-ориентированное задание 25. Назовите признаки, отграничивающие договор поставки от договора купли-продажи, а договор контрактации - от договора поставки.

Практико-ориентированное задание 26. Назовите отличительные признаки мены и бартера.

Практико-ориентированное задание 27. Что такое лизинг? Как соотносятся понятия аренды и лизинга? Почему в части второй Гражданского кодекса РФ лизинг назван финансовой арендой?

Практико-ориентированное задание 28. Какая из разновидностей договора аренды является публичным договором? Что это значит?

Практико-ориентированное задание 29. Какие меры по обеспечению иска могут быть приняты арбитражным судом?

Какие последствия могут наступить, если вынесено решение об отказе в иске, по которому принимались обеспечительные меры?

Практико-ориентированное задание 30. Дайте понятие и охарактеризуйте виды примирительных процедур. Применение каких примирительных процедур предусмотрено действующим российским законодательством?

4. Оценочные средства для проведения промежуточного контроля с описанием показателей, критериев и шкалы оценивания

К оценочным средствам промежуточной аттестации относятся:

- экзамен, предполагающий такую часть, как воспроизведение (изложение) теоретического материала по дисциплине;

- практико-ориентированные задания.

Критерии оценивания:

- полнота ответов;

- степень осознанности, понимания изученного;

- языковое оформление ответа – четкость и правильность речи;

- степень самостоятельности выполнения действия;

- осознанность выполнения действия;

- выполнение действий в незнакомой ситуации (выполнение заданий творческого уровня);

- креативность, коммуникативность, компетентность.

Уровни сформированности компетенций

Повышенный уровень	Базовый уровень	Пороговый уровень	Недопустимый уровень
Компетенция сформирована. Демонстрируется высокий уровень самостоятельности, высокая адаптивность практического навыка.	Компетенция сформирована. Демонстрируется достаточный уровень самостоятельности устойчивого практического навыка.	Компетенция сформирована. Демонстрируется недостаточный уровень самостоятельности практического навыка.	Компетенция не сформирована. Уровень самостоятельности практического навыка не демонстрируется.

Шкала оценивания и описание показателей оценивания для экзамена с определением уровней сформированности

Бальная шкала оценивания	Описание показателей оценивания	Уровень сформированности компетенции
«отлично»	- ответы на поставленные преподавателем вопросы излагаются логично, последовательно и не требуют дополнительных пояснений; - полностью раскрывается суть поставленного вопроса; - делаются обоснованные выводы; демонстрируются глубокие знания и свободное владение теоретическим материалом; - материал излагается грамотным языком, точно используется терминология.	повышенный
«хорошо»	- ответы на поставленные вопросы излагаются систематизировано и последовательно; - учебный материал излагается уверенно, но не в полном объеме раскрываются причинно-следственные связи; - демонстрируется умение анализировать материал, однако не все выводы носят аргументированный и доказательный характер; - допускает неточности при освещении основного содержания ответа, но исправляет их без наводящих вопросов преподавателя; - на вопросы дает точные и обоснованные ответы с небольшими поправками преподавателя.	базовый
«удовлетворительно»	- допускаются нарушения в ответах на вопросы преподавателя; - не полностью раскрываются причинно-следственные связи; демонстрируются поверхностные знания пройденного материала; - испытывает затруднения с выводами; - при недостаточном знании теоретического материала демонстрируется сформированность практических навыков и умений.	пороговый
«неудовлетворительно»	- отвечает непоследовательно и сбивчиво; - при изложении пройденного материала нет логической систематизации, и не раскрываются причинно-следственные связи; - не может сделать выводы по изученному материалу; - демонстрирует полное незнание теоретического материала; - допускает грубые ошибки в определениях и	недопустимый (компетенция не освоена)

Бальная шкала оценивания	Описание показателей оценивания	Уровень сформированности компетенции
	терминах; - допускает грубые ошибки при ответах на поставленные вопросы или вовсе не отвечает на них.	

Шкала оценивания и описание показателей оценивания для практико-ориентированных заданий, с определением уровней сформированности

Бальная шкала оценивания	Описание показателей оценивания	Уровень сформированности компетенции
«отлично»	- самостоятельно и правильно решает практико-ориентированное задание, уверенно, логично, последовательно и аргументировано излагает свое решение, используя понятия профессиональной сферы.	повышенный
«хорошо»	- самостоятельно и в основном правильно решает практико-ориентированное задание, уверенно, логично, последовательно и аргументировано излагает свое решение, используя понятия профессиональной сферы.	базовый
«удовлетворительно»	- в основном решает практико-ориентированное задание, допускает несущественные ошибки, слабо аргументирует свое решение, используя только основные понятия профессиональной сферы.	пороговый
«неудовлетворительно»	- в основном решает практико-ориентированное задание, допускает несущественные ошибки, не может аргументировать свое решение; - не решает практико-ориентированное задание или решает с грубыми ошибками.	недопустимый (компетенция не освоена)

Перечень вопросов для подготовки к промежуточной аттестации (экзамен)

1. Правовое регулирование торговой деятельности
2. Понятие и сущность коммерции как одного из видов предпринимательства
3. Торговый оборот как процесс продвижения товаров от производителя к покупателю
4. Соотношение торговой деятельности и торгового оборота
5. История развития торгового права в России
6. Теоретическая разработка проблем торгового права за рубежом
7. Причины возрождения торгового права в современных условиях
8. Правовые последствия вступления России в ВТО
9. Основания выделения торгового права как институт гражданского права
10. Функции торгового права
11. Понятие торгового законодательства
12. Торговое законодательство в системе гражданского законодательства
13. Торговое законодательство и законодательство о предпринимательстве
14. Перспективы кодификации торгового законодательства
15. Система и задачи дисциплины торгового права
16. Виды субъектов торговой деятельности
17. Индивидуальные предприниматели как субъекты торговой деятельности
18. Участие юридических лиц в торговой деятельности
19. Участие государства в торговом обороте
20. Особенности участия в торговом обороте предприятий с иностранными инвестициями
21. Понятие объектов торгового оборота

22. Защита прав участников торгового оборота и ответственность за незаконное использование объектов интеллектуальной собственности
23. Государственное регулирование торговых операций
24. Государственная монополия на производство и продажу товаров
25. Защита предпринимателей от введения необоснованных ограничений на реализацию товаров
26. Организационные формы оптовой торговли: товарные биржи, оптовые ярмарки, дилерские сети, аукционные и конкурсные торги и т.д.
27. Организация сбыта товаров предприятиями-изготовителями
28. Правовые аспекты маркетинга: регулирование изучения и прогнозирование спроса
29. Торговая реклама
30. Роль конкуренции как фактора развития производства, улучшения качества
31. Структура договорных связей по реализации товаров
32. Определение в договорах ассортимента, качества и комплектации товаров
33. Место и сроки исполнения торговых договоров
34. Способы установления цены на товар. Государственное регулирование ценообразования
35. Обеспечение исполнения торговых договоров
36. Ответственность за неисполнение торговых договоров
37. Возмещение морального вреда, особенности доказывания
38. Приемка товаров по количеству
39. Приемка товаров по качеству
40. Экспертиза качества товара
41. Регулирование возврата и повторного использования тары
42. Предъявление претензий и рекламаций
43. Государственный контроль за соблюдением правил торговой деятельности
44. Применение торговых законов других стран и международных договоров.
45. Понятие, виды и условия действительности торговых сделок
46. Понятие, содержание и виды договоров в торговой деятельности
47. Заключение договоров
48. Изменение условий и расторжение договоров
49. Представительство и доверенность
50. Договор купли-продажи и договор поставки товаров.
51. Договоры на оказание услуг. Посреднические договоры в торговле.
52. Договоры перевозки и транспортной экспедиции.
53. Договоры, содействующие торговле.
54. Правовое положение товарных бирж.
55. Оптовые ярмарки, оптовые рынки, выставки-продажи как субъекты торговых отношений.
56. Торговые дома: сущность, функции.
57. Понятие дистрибьютерских фирм.
58. Фирмы – стокисты.
59. Брокеры, понятие брокерской деятельности.
60. Понятие объектов торгового оборота и их классификация.
61. Средства индивидуализации товаров и их функции.
62. Ответственность за незаконное использование товарного знака, знака обслуживания, наименований места происхождения товара или сходных с ними обозначений.
63. Разграничение понятий «предпринимательство» и «коммерция».
64. Понятие участников торговой деятельности.

65. Круг участников торговых отношений, отличия от субъектов гражданских правоотношений. Классификация субъектов торговых отношений.
66. Коммерческие и некоммерческие организации как субъекты торговых отношений.
67. Отличие науки торгового права от учебной дисциплины.
68. Проблемы кодификации российского торгового законодательства
69. Правовые средства обеспечения безопасности и качества товаров, работ и услуг в коммерческом обороте.
70. Техническое регулирование и технические регламенты.

Оцениваемая компетенция	Показатели формирования компетенций	Тема	Содержание оценочного средства (перечень вопросов к экзамену)
ПК-4 – Способностью осуществлять деятельность по правовому сопровождению в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации	ПК-4. 31 ПК-4. У1. ПК-4. В1.	Тема 1. Российское и международное законодательство, регламентирующее торговые (коммерческие) отношения	1. Правовое регулирование торговой деятельности 2. Понятие и сущность коммерции как одного из видов предпринимательства 3. Торговый оборот как процесс продвижения товаров от производителя к покупателю 4. Соотношение торговой деятельности и торгового оборота 5. История развития торгового права в России 6. Теоретическая разработка проблем торгового права за рубежом 7. Причины возрождения торгового права в современных условиях 8. Правовые последствия вступления России в ВТО 9. Основания выделения торгового права как институт гражданского права 10. Функции торгового права 11. Понятие торгового законодательства 12. Торговое законодательство в системе гражданского законодательства 13. Торговое законодательство и законодательство о предпринимательстве 14. Перспективы кодификации торгового законодательства 15. Система и задачи дисциплины торгового права 16. Организационные формы оптовой торговли: товарные биржи, оптовые ярмарки, дилерские сети, аукционные и конкурсные торги и т.д.

Оцениваемая компетенция	Показатели формирования компетенций	Тема	Содержание оценочного средства (перечень вопросов к экзамену)
			17. Организация сбыта товаров предприятиями-изготовителями 18. Правовые аспекты маркетинга: регулирование изучения и прогнозирование спроса 19. Торговая реклама 20. Роль конкуренции как фактора развития производства, улучшения качества 21. Структура договорных связей по реализации товаров 22. Определение в договорах ассортимента, качества и комплектации товаров 23. Место и сроки исполнения торговых договоров 24. Способы установления цены на товар. Государственное регулирование ценообразования 25. Обеспечение исполнения торговых договоров 26. Ответственность за неисполнение торговых договоров 27. Возмещение морального вреда, особенности доказывания 28. Приемка товаров по количеству 29. Приемка товаров по качеству 30. Экспертиза качества товара 31. Регулирование возврата и повторного использования тары 32. Предъявление претензий и рекламаций
	ПК-4. 31 ПК-4. У1. ПК-4. В1; В2.	Тема 2. Субъекты и объекты торговых (коммерческих) правоотношений	33. Виды субъектов торговой деятельности 34. Индивидуальные предприниматели как субъекты торговой деятельности 35. Участие юридических лиц в торговой деятельности 36. Участие государства в торговом обороте 37. Особенности участия в торговом обороте предприятий с иностранными инвестициями

Оцениваемая компетенция	Показатели формирования компетенций	Тема	Содержание оценочного средства (перечень вопросов к экзамену)
			38. Понятие объектов торгового оборота 39. Защита прав участников торгового оборота и ответственность за незаконное использование объектов интеллектуальной собственности 40. Государственное регулирование торговых операций 41. Государственная монополия на производство и продажу товаров 42. Защита предпринимателей от введения необоснованных ограничений на реализацию товаров
	ПК-4. 31 ПК-4. У1. ПК-4. В1; В2.	Тема 3. Внешнеторговая деятельность	43. Государственный контроль за соблюдением правил торговой деятельности 44. Применение торговых законов других стран и международных договоров. 45. Понятие, виды и условия действительности торговых сделок 46. Понятие, содержание и виды договоров в торговой деятельности 47. Заключение договоров 48. Изменение условий и расторжение договоров 49. Представительство и доверенность 50. Договор купли-продажи и договор поставки товаров. 51. Договоры на оказание услуг. Посреднические договоры в торговле. 52. Договоры перевозки и транспортной экспедиции. 53. Договоры, содействующие торговле. 54. Правовое положение товарных бирж. 55. Оптовые ярмарки, оптовые рынки, выставки-продажи как субъекты торговых отношений. 56. Торговые дома: сущность, функции. 57. Понятие дистрибьютерских фирм. 58. Фирмы – стокисты. 59. Брокеры, понятие

Оцениваемая компетенция	Показатели формирования компетенций	Тема	Содержание оценочного средства (перечень вопросов к экзамену)
			брокерской деятельности. 60. Понятие объектов торгового оборота и их классификация. 61. Средства индивидуализации товаров и их функции. 62. Ответственность за незаконное использование товарного знака, знака обслуживания, наименований места происхождения товара или сходных с ними обозначений.
	ПК-4. 31 ПК-4. У1. ПК-4. В1; В2.	Тема 4. Актуальные и проблемные вопросы торгового (коммерческого) права	63. Разграничение понятий «предпринимательство» и «коммерция». 64. Понятие участников торговой деятельности. 65. Круг участников торговых отношений, отличия от субъектов гражданских правоотношений. Классификация субъектов торговых отношений. 66. Коммерческие и некоммерческие организации как субъекты торговых отношений. 67. Отличие науки торгового права от учебной дисциплины. 68. Проблемы кодификации российского торгового законодательства 69. Правовые средства обеспечения безопасности и качества товаров, работ и услуг в коммерческом обороте. 70. Техническое регулирование и технические регламенты.

Практико-ориентированные задания

Практико-ориентированное задание 1. ООО «Нью-Йорк Пицца» обратилось в Арбитражный суд Новосибирской области с иском к индивидуальному предпринимателю Кирееву Д.К. о защите своего фирменного наименования «ООО «Нью-Йорк Пицца» (на русском языке) и «New York Pizza» Co. Ltd» (на английском языке) путем запрещения предпринимателю использовать в своей деятельности в ресторане быстрого питания, обозначения «Нью-Йорк Пицца», «New York Pizza» и «NYP», являющиеся, по мнению

истца, его полным и сокращенным фирменным наименованием на русском и английском языках.

Какое решение должен принять суд? Какие санкции могут быть применены за нарушение исключительного права на фирменное наименование?

Практико-ориентированное задание 2. В Рекламное агентство «Вега» своевременно проинформировало предприятие «Столешник» - рекламодателя о том, что соблюдение требований рекламодателя приведет к нарушению законодательства о рекламе. Однако предприятие «Столешник» настаивало на исполнении рекламы в соответствии с его требованиями.

Каким образом в данном случае вправе поступить рекламное агентство «Вега»?

Практико-ориентированное задание 3. Ю.И. Калинин, являющийся одним из участников и владеющий 20% долей в ООО «Техтерм», уступил принадлежащую ему долю другому участнику этого общества В.Ф. Кравцову.

Регистрирующий орган отказался внести изменения в учредительные документы ООО «Техтерм», мотивируя тем, что при уступке доли не соблюдено право преимущественного приобретения доли другим участникам – А.С. Гориним и Н.А. Суховым, которым принадлежит соответственно по 30% в уставном капитале общества. Невозможность внесения изменений в учредительные документы регистрирующий орган объяснил также нарушением заявителем сроков, в течение которых юридическое лицо обязано сообщить о внесенных изменениях в учредительные документы.

Законны ли действия регистрирующего органа? По каким основаниям возможен отказ в регистрации изменений в учредительных документах хозяйственного общества?

Практико-ориентированное задание 4. Индивидуальный предприниматель Коркунов решил организовать предприятие в форме товарищества на вере. Найдя заинтересованную фирму, Иванов предложил ей в новом предприятии роль полного товарища, сохранив за собой статус вкладчика. В учредительном договоре товарищества было предусмотрено, что руководить им будет сам Иванов в качестве директора. Поскольку доля Иванова в складочном капитале составила 90%, предприятие получило название «Коммандитное товарищество «Коркунов и компания». Вскоре после регистрации предприятия второй его участник попытался отстранить Коркунова от руководства фирмой на том основании, что, будучи вкладчиком Коркунов мог бы руководить товариществом на вере лишь на основе доверенности, которая ему не выдавалась. На это Коркунов заявил, что ему как органу юридического лица- директору- доверенность на совершение сделок от имени товарищества не требуется. Возникший спор перенесен на рассмотрение третейского суда.

Какое решение должен вынести суд? Дайте понятие органа юридического лица. Какую роль в осуществлении дееспособности юридического лица играют его органы.

Практико-ориентированное задание 5. Акционерное общество «Полонез» специализировалось на поставках растительного масла в розничную торговую сеть. Небольшие партии масла передавались фирмой отдельным гражданам; в основном тем, кто занимается торговлей на районных рынках, арендуя там определенные места, так называемым «хозяевам». Отношения АО «Полонез» с организациями и гражданами- покупателями оформлялись стандартным договором, форма которого была разработана юрисконсультom фирмы.

Один из постоянных партнеров АО «Полонез», «хозяин» с Василеостровского рынка по фамилии Белоев, нарушил договор и не заплатил фирме за полученные от нее три бочки растительного масла.

АО «Полонез» обратилось в арбитражном суде с иском к Белоеву о взыскании с него стоимости растительного масла по договору. В ходе судебного разбирательства Белоев заявил ходатайство о прекращении производства по делу в связи с неподведомственностью данного спора арбитражному суду, поскольку он, Белоев, не

являлся индивидуальным предпринимателем и не прошел государственную регистрацию в качестве индивидуального предпринимателя.

Определите подведомственность спора по иску АО «Полонез» к гражданину Белоеву о взыскании задолженности по договору. Договор какого вида заключался АО «Полонез» со своими партнерами-гражданами на продажу им небольших партий растительного масла? Подлежит ли удовлетворению ходатайство Белоева о прекращении производства по делу?

Практико-ориентированное задание 6. По договору поставки товар должен был поставляться равными партиями ежеквартально. Норма первого квартала была достигнута лишь к середине мая. Расценив столь длительную просрочку поставки как грубое нарушение договорного обязательства, покупатель потребовал от поставщика уплаты неустойки, предусмотренной договором, и расторжения договора. Поставщик же соглашался только уплатить неустойку, как это и предусмотрено договором, а от расторжения договора отказался. Дело было передано в арбитражный суд.

В суде представитель ответчика просил уменьшить размер неустойки, а в остальной части иска отказать.

Какие нарушения договора можно квалифицировать как существенные? Имеет ли значение оценка нарушений договора как существенных или несущественных? Вправе ли арбитражный суд изменять (увеличивать или уменьшать) размер штрафных санкций, подлежащих взысканию с организации? Относится ли это только к нормативной или к договорной неустойке? Какое решение по делу может быть вынесено? Какие

Практико-ориентированное задание 7. Предприниматель Зотов заключил договор комиссии с универмагом «Ставрополь» на покупку им телевизоров и радиоаппаратуры для универмага. Когда деньги от универмага поступили на счет Зотова, он заключил договоры купли-продажи с заводом «Электрон», производящим телевизоры и с заводом «Радий», производящим радиоаппаратуру, предварительно оплатив стоимость товара. Завод «Радий» поставил ему радиоаппаратуру в оговоренный срок, которую он сразу же передал универмагу, а завод «Электрон» поставил в оговоренный срок только часть телевизоров, а оставшуюся обязался поставить через месяц. Зотов полученные телевизоры оставил на своем складе, а о задержке поставки части телевизоров сообщил универмагу. Поскольку срок договора комиссии истек, универмаг потребовал от Зотова передать ему права купли-продажи телевизоров у завода «Электрон». Зотов передал права универмагу и уведомил об этом завод «Электрон». По исполнении поручения Зотов предоставил универмагу отчет о выполнении договора комиссии, в котором указал, что полученные от завода телевизоры он удержал у себя на складе в обеспечение своих требований по договору комиссии. Через полтора месяца после получения отчета универмаг предъявил претензии к Зотову о том, что стоимость телевизоров, хранящихся на его складе не соответствует сумме выданной на их покупку. Зотов оправдался, сказав, что в недопоставке телевизоров виноват завод, о чем он сообщил универмагу ранее. И потребовал возмещения расходов за хранение телевизоров на его складе и уплаты комиссионного вознаграждения.

Дайте правовую оценку данной ситуации.

Практико-ориентированное задание 8. Обувная фабрика «Московит» заключила с брокерской фирмой договор поручения на покупку на бирже кожи высшего качества по определённой в договоре цене. Однако цена на бирже была выше указанной в этом договоре. Ответ на свой запрос о возможности закупки кожи по текущей цене на бирже брокерская фирма от фабрики «Московит» в разумный срок не получила. Опасаясь, что цена на кожу станет ещё выше, брокерская фирма заключила договор купли-продажи от имени фабрики «Московит» и согласилась оплатить кожу по более высокой цене, чем было указано в договоре поручения. После получения образцов кожи фабрика «Московит» произвела предоплату всей партии кожи, как было первоначально указано в

договоре.

Вправе ли была брокерская фирма заключать договор купли-продажи кожи по более высокой цене, чем было указано в договоре поручения, не получив ответа на свой вопрос от фабрики «Московит»? Может ли считаться договор купли-продажи кожи действительными при указанных условиях? Может ли считаться договор поручения брокерской фирмой выполненным?

Практико-ориентированное задание 9. Акционерное общество «Вема» было создано физическими лицами для осуществления деятельности в сфере торговли и оказания услуг населению. После государственной регистрации общества были открыты банковские счета, в том числе валютный.

В течение нескольких месяцев общество осуществляло свою деятельность, заключая хозяйственные договоры и сделки на суммы, превышающие размер уставного капитала общества. На внеочередном собрании акционеров общества, в повестке дня которого стоял вопрос о заключении сделки с имуществом общества, один из акционеров заявил о том, что деятельность общества незаконна, так как не зарегистрирован выпуск акций при учреждении АО «Вема». Акционер также сообщил, что любой кредитор вправе признать хозяйственные сделки общества недействительными и привлечь всех акционеров к имущественной ответственности.

Правильны ли доводы акционера? Каковы последствия нерегистрации выпуска акций?

Практико-ориентированное задание 10. Держателем реестра акционеров ПАО «Торговый Дом "Универсам"» являлся профессиональный участник рынка ценных бумаг - АО «Рескрипт». В течение нескольких лет ни у ПАО «Торговый Дом "Универсам"», ни у его акционеров не было никаких претензий к регистратору. Тем не менее в один прекрасный день АО «Рескрипт» получило от ПАО «Торговый Дом "Универсам"» извещение о том, что оно отказывается от услуг АО «Рескрипт», разрывает с ним договор в одностороннем порядке и просит его передать ему реестр в течение пяти рабочих дней со дня получения извещения.

АО «Рескрипт» не возражало против расторжения договора, но просило объяснить мотивы прекращения отношений и потребовало выплатить ему вознаграждение за текущий квартал, поскольку согласно условиям договора о ведении реестра оплата должна была производиться поквартально.

ПАО «Торговый Дом "Универсам"» отказалось выплачивать регистратору вознаграждение за текущий квартал. Тогда АО «Рескрипт» обратилось к ПАО «Торговый Дом "Универсам"» с иском о взыскании вознаграждения за текущий квартал в размере, предусмотренном договором.

ПАО «Торговый Дом "Универсам"» предъявило к АО «Рескрипт» встречный иск о взыскании возникших у ПАО «Торговый Дом "Универсам"» убытков, вызванных действиями регистратора. Встречный иск был мотивирован следующими обстоятельствами: Совет директоров ПАО «Торговый Дом "Универсам"» принял решение о проведении годового общего собрания акционеров и определил дату закрытия реестра, о чем известил регистратора. Однако регистратор, несмотря на уведомление Совета директоров, уже после даты закрытия реестра внес в реестр нового акционера - г-на Пригоду, который накануне приобрел несколько акций Общества. На основании выписки из реестра г-н Пригода попытался принять участие в работе общего собрания акционеров, но не был допущен на собрание. После чего г-н Пригода, поддерживаемый другими миноритарными акционерами Общества, подал в суд иск об оспаривании всех решений, принятых годовым общим собранием акционеров ПАО «Торговый Дом "Универсам"». В Обществе возникла конфликтная ситуация, которая усугубляется чередой судебных споров.

В связи с судебным разбирательством ПАО «Торговый Дом "Универсам"» несет дополнительные расходы, которые в конечном счете обусловлены ошибкой в ведении реестра, допущенной регистратором. Эти расходы и являются убытками Общества, которые должны быть возмещены регистратором.

Как должен быть разрешен спор между ПАО «Торговый Дом "Универсам"» и АО «Рескрипт»? Вправе ли стороны договора о ведении реестра расторгнуть договор в одностороннем порядке? Имеют ли значение причины, которые побудили одну из сторон отказаться от договора? В какой момент лицо, приобретшее акции, вносится в реестр акционеров? На основании каких документов?

Практико-ориентированное задание 11. Коммерческая фирма «Сириус», занимающаяся экспортно-импортными операциями, получила заказ от одной германской фирмы на поставку в Германию большой партии березового баланса по цене до 28 долл. за 1 куб. м.

Приняв этот заказ, фирма «Сириус» вступила в переговоры с АО «Печорский лес» и получила его согласие отгрузить партию березового баланса от 35 000 куб. м. до 70 000 куб. м. по цене 18 долл. за кубометр.

Разработайте схему реализации фирмой «Сириус» заказа инопартнера. Какой вариант структуры договорных связей является оптимальным для фирмы «Сириус»? Как распределить обязанности по доставке груза получателю, находящемуся, например, в а) северных землях Германии (Гамбурге, Дюссельдорфе), б) южных землях Германии (Штутгарте, Мюнхене)? Влияет ли на базовые условия контрактов, заключаемых фирмой «Сириус», местонахождение АО «Печорский лес»: а) Республика Коми, б) Псковская область? В каком порядке следует заключить контракт и договоры? Какой вариант расчетов избрать фирме «Сириус»?

Практико-ориентированное задание 12. Фирма «Кирмель» из Тарту предложила гатчинской фирме «Татьянино» сотрудничество на рынке товаров потребительского спроса. Предполагалось, что фирма «Кирмель» будет поставлять из Эстонии в Санкт-Петербург и Ленинградскую область изделия традиционного эстонского экспорта: женские платья и костюмы из шерсти и хлопчатобумажных тканей, мужские фетровые шляпы и кепи, обувь. Фирма «Татьянино» в свою очередь намеревалась поставлять в Эстонию брус, обрезную доску и другие строительные лесопиломатериалы, производимые на Гатчинском домостроительном комбинате.

Руководители фирмы «Татьянино» попросили юрисконсульта подготовить проект контракта с фирмой «Кирмель» и проработать весь комплекс правовых вопросов, которые могут возникнуть в процессе осуществления сотрудничества с фирмой из Эстонии.

Дайте ответы на следующие вопросы:

Контракт (договор) какого вида фирме «Татьянино» следует заключить с эстонской фирмой «Кирмель»? Договор какого вида фирма «Татьянино» может заключить с изготовителем стройматериалов - Гатчинским домостроительным комбинатом? Какой вариант определения контрактной цены может быть применен в контракте с эстонской фирмой? Какой вариант базисных условий поставки может соответствовать интересам фирмы «Татьянино»? Какой порядок расчетов может быть предусмотрен в: а) контракте с эстонской фирмой, б) договоре с домостроительным комбинатом? Какой порядок исполнения возникших обязательств по передаче товаров может быть принят сторонами? Изобразите структуру взаимоотношений участников товарных операций, которые будут осуществлять фирма «Татьянино» и фирма «Кирмель».

Проработайте эти же вопросы с позиции эстонского коллеги - юриста фирмы «Кирмель».

Оцените избранные Вами варианты структуры взаимоотношений участников товарных операций с точки зрения соблюдения требований налогового законодательства.

Практико-ориентированное задание 13. Торгово-промышленная фирма «Глория» отгрузила по железной дороге в адрес своего контрагента по договору поставки АО «Путилин» партию драгоценного груза - 3500 коробок коньяка. При приеме груза получателем обнаружилось недостача в количестве 500 коробок и бой в 100 коробках. Вина железной дороги - перевозчика, не обеспечившей сохранность груза при перевозке, была подтверждена коммерческими актами, составленными на станции назначения.

Вся партия груза была застрахована грузоотправителем, ТПФ «Глория», в страховой компании «Мегаполис». На основании документов о недостаче и порче груза, полученных от грузополучателя, фирме «Глория» было выплачено страховое возмещение в соответствии со страховым полисом. Считая, что к ней как страховщику переходит в порядке суброгации (п. 1 ст. 965 ГК) право на предъявление имущественных требований к лицу, по вине которого причинены убытки, страховая компания «Мегаполис» предъявила к железной дороге иск о взыскании суммы страхового возмещения, выплаченного ТПФ «Глория».

Подлежит ли удовлетворению иск страховой компании «Мегаполис», предъявленный к железной дороге?

У какого участника правоотношений по перевозке грузов возникает право на предъявление претензий к перевозчику в случае: недостачи груза, повреждения груза, утраты груза, просрочки в доставке груза?

Может ли быть это право передано другому лицу? В каком порядке?

Практико-ориентированное задание 14. Предприниматель Зубов застраховал от пожара в двух страховых компаниях склад и хранящийся в нём товар – кожаные пальто на очень высокую страховую сумму и регулярно платил страховые взносы. В период действия договора кожаные пальто он продал. Когда случился пожар, на складе хранились только несколько шерстяных платьев, часть которых сгорело, а другая часть пришла в негодность к реализации. Зубов обратился в обе страховые компании с требованием о возмещении убытков. Страховые компании, установив, что страховая сумма Зубовым завышена, уменьшили её до реальной, а уплаченную излишнюю часть страховой премии оставили себе.

Правомерны ли действия страховой компании в данном случае? Обоснуйте ответ.

Практико-ориентированное задание 15. Строительная организация, ПАО «Фронтон», предъявила к АО «Малукса» иск о взыскании задолженности по договору строительного подряда. ПАО «Фронтон», генподрядчик по договору, построило и передало заказчику, АО «Малукса», здание торгового центра, но заказчик не полностью оплатил выполненные работы и остался должен 300 тыс. руб.

Представитель ответчика возражал против иска, ссылаясь на то, что уже после того, как был подписан акт государственной приемочной комиссии и торговый центр был принят в эксплуатацию, в нем выявились недоделки и дефекты, которые генподрядчик не устранил до дня судебного заседания. Кроме того, хранившиеся на стройке запасы стройматериалов, которые не были использованы при возведении объекта, исчезли. Стоимость этих материалов, по мнению представителя ответчика, должна быть вычтена из суммы задолженности заказчика перед генподрядчиком.

Какое решение должно быть принято по иску ПАО «Фронтон» к АО «Малукса»?

Практико-ориентированное задание 16. Аудиторская организация - ООО «СевЗапАудит» - предъявила иск к Торговому дому «Мультитрейд» о взыскании оплаты за выполненные работы по договору на оказание аудиторских услуг. В обоснование иска ООО «СевЗапАудит» представило аудиторское заключение, которое было подготовлено по материалам изучения бухгалтерских документов ответчика.

Торговый дом «Мультитрейд» возражал против предъявленных требований, ссылаясь на то, что выполненные работы не соответствуют условиям заключенного между ними договора. Согласно договору ООО «СевЗапАудит» должно было выявить ошибки Торгового дома «Мультитрейд» в ведении бухгалтерского учета и помочь устранить их во избежание применения финансовых санкций со стороны налоговых органов. Эта работа, по мнению ответчика, не была проведена, а представленное заключение само по себе не может решить задачи по налаживанию бухгалтерского учета и отчетности.

Рассматривая дело, арбитражный суд установил, что ООО «СевЗапАудит» заключает договоры с различными организациями-клиентами на проведение аудиторских проверок, консультирование и справочно-информационное обслуживание. При заключении договора с Торговым домом «Мультитрейд» был использован стандартный бланк договора, применяемого ООО «СевЗапАудит» в отношениях со своими клиентами. По этому договору исполнитель принимает на себя обязанность по оказанию клиенту аудиторских услуг.

Подлежит ли иск ООО «СевЗапАудит», предъявленный к Торговому дому «Мультитрейд», удовлетворению? Как квалифицировать договор, заключенный между ООО «СевЗапАудит» и Торговым домом «Мультитрейд»? Как квалифицировать договоры, заключаемые аудиторскими фирмами со своими клиентами-заказчиками? Зависит ли квалификация этих договоров от вида и объема выполняемой аудитором работы? Как определить предмет договора, заключаемого аудиторскими организациями с их клиентами?

Практико-ориентированное задание 17. В связи с резким падением спроса на легковые малолитражные автомашины, выпускаемые Волжским автозаводом (ПАО «АвтоВАЗ»), финансовое положение автомобильного «монстра» оказалось критическим. Волжский завод был вынужден пойти на реорганизацию собственной фирменной сети торговли автомобилями, снизить до предельно допустимого уровня отпускные цены.

Одним из нововведений, внедренных в практику, явилась реализация автомашин на условиях лизинга.

По какой схеме происходит реализация машин на условиях лизинга? Обозначьте участников правоотношений, складывающихся при лизинге автомашин. Кто выступает в качестве а) лизингодателя, б) лизингополучателя? Принимает ли банк или какая-либо посредническая организация участие в этой схеме?

Как Вы считаете, поможет ли использование лизинга в преодолении трудностей сбыта машин, возникших у Волжского автозавода?

Практико-ориентированное задание 18. Рыбопромысловая флотилия «Тралфлот» предъявила к своему контрагенту, ПАО «Деликатес», иск о взыскании задолженности за поставленную партию свежемороженой рыбы и пени за просрочку платежа. Исковые требования основывались на договоре поставки, заключенном между флотилией «Тралфлот» и ПАО «Деликатес». В договоре предусматривалась пеня за просрочку платежа в размере 1 % от неоплаченной суммы за каждый день просрочки.

В заседании арбитражного суда представитель ответчика, ПАО «Деликатес», не отрицая факта получения партии товара - рыбопродукции - от истца и признавая необходимость ее оплаты, высказал мнение о том, что во взыскании пени должно быть отказано, так как, несмотря на заключение договора поставки, истец допустил недоговорную поставку: ни в товаросопроводительных документах, ни в накладных, выписанных на поставленную партию рыбы, нет ссылки на уже заключенный сторонами договор поставки. Поэтому в данном случае, как утверждал представитель ответчика, для взыскания пени за просрочку оплаты поставленного товара нет правовых оснований.

Какое решение по иску рыбопромысловой флотилии «Тралфлот» к ОАО «Деликатес» должно быть принято арбитражным судом? Имеются ли в данном случае основания для взыскания пени за просрочку платежа? Как квалифицировать в данном

случае взаимоотношения сторон, если признать, что партия рыбы была поставлена вне рамок заключенного договора?

Практико-ориентированное задание 19. Экономическо-правовой механизм взаимоотношений между изготовителями, с одной стороны, и организациями-заказчиками, реализующими их продукцию, с другой стороны, в ряде отраслей перерабатывающей промышленности строится по модели изготовления и поставки товара из давальческого сырья. Эта модель, именуемая в международной коммерческой практике толлингом, применяется, например, в нефтеперерабатывающей промышленности, черной и цветной металлургии, мясоперерабатывающей и консервной промышленности.

Фактические операции при толлинговой схеме выглядят следующим образом:

- организации (заказчики, покупатели), именуемые в литературе трейдерами, закупают у добывающих предприятий сырье, например, сырую нефть, окатыши, глинозем; у животноводческих хозяйств - мясо, свинину;
- затем трейдер передает закупленное им сырье перерабатывающему комбинату, который перерабатывает полученное сырье по своей технологии и производит соответствующие продукты: из сырой нефти - бензин, керосин, дизельку (дизельное топливо), мазут; из окатышей - сталепродукт; из глинозема - алюминий; из мяса и свинины - консервы, колбасы, сосиски и т. д.;
- продукты переработки в соответствующем ассортименте и количестве передаются перерабатывающим комбинатом трейдеру;
- трейдер реализует готовую продукцию на внутреннем или внешнем рынке.

Проанализируйте толлинг с правовой точки зрения. Какими видами договоров опосредуется экономический механизм толлинга? Какое место среди участников правовых отношений, складывающихся при толлинге, занимают организации, именуемые трейдерами? Какие схемы грузопотоков являются оптимальными при толлинге? Как организуются расчеты при толлинге? Кому из участников этих правоотношений толлинг более выгоден - перерабатывающему комбинату или организации-трейдеру либо иному субъекту? Является ли толлинг оптимальной схемой коммерческих операций с точки зрения налогообложения?

Практико-ориентированное задание 20. Получив от организации-поставщика проект договора на поставку товара, в организации-покупателе подписали договор и вернули его поставщику, не поставив оттиск печати. Поставщик вторично направил покупателю договор для оформления, после чего подпись руководителя организации-покупателя была заверена оттиском печати.

Поставщиком была допущена просрочка поставки товара против сроков, предусмотренных договором, в связи с чем покупатель предъявил к взысканию пеню, исчисленную согласно договору за каждый день просрочки. Возражая против предъявленного требования, поставщик ссылался на то, что по вине покупателя, не поставившего вовремя оттиск печати, договор был заключен на несколько дней позже, поэтому и сроки поставки автоматически сдвинулись.

Обоснованы ли возражения организации-поставщика? В какой момент при указанных обстоятельствах договор следует признать заключенным?

Практико-ориентированное задание 21. Между двумя организациями был заключен договор на реализацию товара, в соответствии с которым поставки должны были начаться через три месяца после подписания договора, а срок действия договора был установлен в один год.

Учитывая, что поставщик являлся изготовителем товара и мог отпускать его по свободным (отпускным) ценам, стороны договорились, что цена товара будет определяться ими дополнительно с учетом инфляции. Однако в последующих переговорах стороны не пришли к согласию по вопросу об определении договорной цены.

В обусловленный договором срок поставки первая партия товара поставлена не была, и в ответ на письмо покупателя поставщик сообщил, что договор не может быть исполнен в связи с отсутствием достаточного количества импортного сырья и комплектующих.

Покупатель обратился с иском о взыскании штрафных санкций и убытков, причиненных нарушением условий договора. Возражая против иска, поставщик в дополнение к уже названным обстоятельствам, которые, по его мнению, исключают его ответственность в данном случае, ссылаясь и на то, что в самом договоре условие о цене товара не было предусмотрено. Не было определено оно и в дальнейшем, так как стороны не смогли урегулировать свои разногласия по цене товара. Поставщик полагал, что цены, существовавшие на данный товар в момент подписания договора, должны быть увеличены в соответствии с темпами инфляции, уровень которой называется в сообщениях Госкомстата РФ. Покупатель же настаивал на применении цен, сложившихся на внутреннем рынке на момент заключения договора.

Как решить спор? Изменится ли решение, если при заключении договора поставки стороны договорились вернуться к вопросу о цене товара за десять дней до начала поставок? Какие способы определения цены можно использовать при согласовании условий договоров поставки в условиях инфляции? Сохраняет ли силу договор при сложившихся для поставщика обстоятельствах?

Практико-ориентированное задание 22. В отношении неплатежеспособного должника - ПАО «Торговый дом "Селена"» - арбитражным судом было вынесено определение о возбуждении дела о признании его несостоятельным (банкротом). После вынесения судом этого определения банк, который обслуживал ПАО «Торговый дом "Селена"», произвел списание денежных средств с его расчетного счета по двум исполнительным листам, выданным судебными инстанциями. По одному исполнительному листу взыскивались заработная плата за время вынужденного прогула и компенсация морального вреда работнику, неправильно уволенному с завода и восстановленного по решению суда. По второму исполнительному листу взыскивалась сумма, причитавшаяся другой организации и ошибочно зачисленная на расчетный счет ПАО «Торговый дом "Селена"» вследствие неправильного оформления платежных документов плательщиком.

Арбитражный управляющий ПАО «Торговый дом "Селена"» посчитал, что действия банка нарушают установленный Федеральным законом «О несостоятельности (банкротстве)» порядок удовлетворения требований кредиторов и предъявил в арбитражном суде иск к банку о возврате списанных сумм и взыскании процентов на эти суммы на основании ст. 856 и 395 ГК РФ.

Подлежит ли иск удовлетворению? Каким образом в период действия процедур несостоятельности (банкротства) решаются вопросы исполнения денежных обязательств, в которых участвует неплатежеспособная организация в качестве а) кредитора, б) должника? Как соотносятся между собой правила Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» об удовлетворении требований кредиторов и правила об очередности удовлетворения требования кредиторов по денежным обязательствам?

Практико-ориентированное задание 23. Торговые операции индивидуального предпринимателя Елфимовой завершились для нее неудачно: она не получила доходов, на которые рассчитывала, и оказалась неплатежеспособной. Будучи не в состоянии вернуть кредит, полученный в коммерческом банке «Прогресс», и рассчитаться с контрагентами, Елфимова приняла решение прекратить предпринимательскую деятельность и устроиться на работу по найму.

Елфимова подала в регистрирующий орган заявление о государственной регистрации прекращения ею предпринимательской деятельности.

Один из контрагентов Елфимовой, также индивидуальный предприниматель, Виролайнен, обратился в арбитражный суд с заявлением о признании Елфимовой банкротом.

Арбитражный суд по ходатайству Виролайнена наложил арест на имущество Елфимовой, за исключением того имущества, на которое в соответствии с гражданским процессуальным законодательством не может быть обращено взыскание.

Банк «Прогресс», которому Елфимова не вернула выданный ей банком кредит, подал апелляционную жалобу на определение арбитражного суда о возбуждении дела о банкротстве Елфимовой и наложении ареста на имущество Елфимовой. В апелляционной жалобе банк указывал, что между Елфимовой и Виролайненом имеет место сговор и процедура банкротства возбуждена Виролайненом специально для того, чтобы помочь Елфимовой избежать имущественной ответственности перед банком за невозврат кредита. Кроме того, банк представил в суд справку регистрирующего органа, из которой следовало, что Елфимова была исключена из единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей до вынесения арбитражным судом обжалуемого определения.

Подлежит ли удовлетворению апелляционная жалоба банка «Прогресс»? Изменится ли Ваша позиция в том случае, если заявление Виролайнена о признании Елфимовой банкротом было подано в арбитражный суд после того, как Елфимова была исключена из единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей? Изменится ли Ваша позиция в том случае, если заявление о признании банкротом было подано в арбитражный суд самой Елфимовой? Можно ли считать, что возбуждение в отношении Елфимовой дела о банкротстве и наложение ареста на ее имущество не обеспечивает интересы коммерческого банка, выдавшего Елфимовой кредит?

Практико-ориентированное задание 24. Действующая в Санкт-Петербурге торговая фирма «Рифл» была учреждена в организационно-правовой форме акционерного общества с участием иностранного капитала: 50 % акций принадлежало итальянской фирме, 48 % акций - финской фирме, 1 % - российскому гражданину и 1 % - гражданину из Индии.

При созыве годовых и внеочередных общих собраний акционеров общества возникали затруднения при согласовании с акционерами места и времени проведения собраний: предлагаемые варианты не устраивали то акционера из Италии, то акционера из Финляндии, то акционера из Индии.

Какие способы проведения общих собраний акционеров и принятия решений Вы могли бы рекомендовать торговой фирме «Рифл»? Кем и как созываются общие собрания акционеров?

Практико-ориентированное задание 25. Группа граждан решила учредить оптово-розничную коммерческую фирму. При обсуждении вопроса об организационно-правовой форме граждане-учредители остановились на открытом акционерном обществе.

Когда учредители обратились к юристу с просьбой подготовить необходимые для государственной регистрации учредительные документы, юрист спросил учредителей, каким образом они будут эмитировать акции. На что учредители ответили, что они вообще не собираются выпускать акции, поскольку необходимый стартовый капитал образуется за счет вкладов учредителей в уставный капитал общества, а далее затраты фирмы будут покрываться только за счет доходов и кредитов.

В таком случае, по мнению юриста, данная фирма не может быть публичным акционерным обществом.

Обосновано ли мнение этого юриста? А как считаете Вы? Может ли существовать акционерное общество, не эмитируя акции?

Практико-ориентированное задание 26. 26 января 2015 года дочь Юрия Гагарина **Галина** подала на регистрацию в качестве товарного знака обозначение «Юрий Алексеевич Гагарин».

Можно ли зарегистрировать в качестве товарного знака имя собственное? Если, да, то на каком основании? Приведите другие примеры зарегистрированных имен собственных в качестве товарных знаков? Какой орган осуществляет государственную регистрацию товарного знака? Как осуществляется регистрация товарного знака?

Практико-ориентированное задание 27. ООО "Лина" обратилось в арбитражный суд с иском к Подразделению американской корпорации McDonald's — ООО "Макдоналдс" о защите прав на товарный знак "С пылу с жару", зарегистрированному с 10 июня 2009 года по 30 классу МКТУ (кондитерские изделия, блины), и выпускающее под этим брендом ассортимент блинчиков, указав на незаконное использование ответчиком слогана "С пылу с жару" на коробках с сэндвичами "Биг тейсти". Арбитражный суд первой инстанции установил, что во-первых, "С пылу с жару" является всего лишь фразеологизмом, характеризующим товар (он "горячий и свежеизготовленный"), но не обладающим при этом различительной способностью. Во-вторых, суд указал, что эту функцию в продукции "Макдоналдса", выполняют "доминирующие на упаковке" товарные знаки "Вот что я люблю" и стилизованная буква "М". В-третьих, в пользу американской сети фаст-фуда, свидетельствует, то, что продажа "Биг тейсти" в таких коробках началась еще в 2008 году, до даты приоритета товарного знака ООО "Лина".

Однако, рассмотрев данное дело в арбитражном суде второй инстанции, судьи пришли к выводу, что товарные знаки "Лины" и "Макдоналдса" в целом ассоциируются друг с другом, и этого достаточно, чтобы признать их тождественность (см. п. 14.2 Правил составления, подачи и рассмотрения заявки на регистрацию товарного знака и знака обслуживания, утвержденных приказом Роспатента от 5 марта 2003 года №32). Подвергать анализу размер шрифта, а также место расположения знака на упаковке и наличие на ней других товарных знаков, по мнению коллегии, было со стороны судов необоснованным подходом, потому что такие методы применимы при определении возможности смешения знаков, а не факта использования чужого товарного знака. К тому же, суды, с точки зрения коллегии судей ВАС, "ограничились формальным указанием на то обстоятельство, что товарный знак истца не зарегистрирован в отношении сэндвичей, и признали, что товары изготавливаются из разных ингредиентов". Между тем и блины, и сэндвичи относятся к продуктам питания с одинаковыми свойствами, кругом потребителей и условиями реализации. Дело направлено на новое рассмотрение.

О каком виде товарного знака идет речь в задаче? Какие другие виды товарных знаков вам известны? Что такое приоритет товарного знака? Какое решение вынесет суд по данному делу? Обоснуйте свой ответ, исходя из норм действующего законодательства?

Практико-ориентированное задание 28. Часовой завод обратился в арбитражный суд с иском о пресечении нарушения прав на товарный знак к комиссионному магазину, выставившему на продажу часы, имеющие изображение его товарного знака. Производителем часов завод не является.

Возражая против заявленных требований, ответчик ссылался на то, что он не является изготовителем часов, а только занимается их реализацией, поэтому не может быть нарушителем прав на товарный знак.

Оцените доводы ответчика.

Практико-ориентированное задание 29. ИП Кузнецов А.А. осуществлял реализацию сувенирной продукции с изображениями персонажей мультфильма «Смешарики». Изображение каждого из персонажей зарегистрировано в качестве товарного знака на имя компании Smeshariki GmbH (Германия). Это послужило

основанием для обращения в суд за компенсацией в связи с нарушением исключительных прав на товарные знаки в размере 200 тыс. руб. Размер компенсации обосновывался неоднократностью нарушения прав истца (9 товарных знаков, изображенные на 6 предметах, приобретенных в ходе «контрольной закупки»). Суд первой инстанции не усмотрел в данном случае нарушения и в удовлетворении исковых требований отказал. Апелляционная инстанция решение суда отменила, но ограничилась взысканием минимально допустимой компенсации в размере 10 000 р. ввиду однократности и малозначительности нарушения. Кассационная инстанция поддержала выводы апелляции. Истец посчитал сумму компенсации недостаточной и подал надзорную жалобу.

Оцените доводы истца. Какие нормы права должен применить суд для разрешения данного спора по существу? Как определяются размер убытков при незаконном использовании товарного знака?

Практико-ориентированное задание 30. Иностранная компания является владельцем товарного знака “Name”, что подтверждается свидетельством о международной регистрации. В область охраны названного товарного знака входит, в том числе изготовление мясной продукции, паштетов. В то же время, мясоперерабатывающий завод по договору поставки изготавливал паштеты под обозначением “Наше” для открытого акционерного общества. Компании стало известно о незаконном использовании обществом обозначения, содержащего словесный элемент “Наше”, имитирующего товарный знак “Name”. В результате, компания потребовала взыскать с организации-заказчика компенсацию за нарушение исключительных прав на товарный знак в размере двукратной стоимости товаров, на которых были незаконно размещены обозначения, а также уничтожить контрафактную продукцию. Арбитражный суд первой инстанции удовлетворил заявленные требования компании в полном объеме. Однако суды апелляционной и кассационной инстанций отказались удовлетворить требования к заводу об изъятии и уничтожении контрафактной продукции, а также выплате компенсации. При этом, суды указали, что поскольку производитель самостоятельно не использовал обозначение, сходное до степени смешения с товарным знаком компании и не вводил товары в гражданский оборот, то в его действиях нет признаков нарушения исключительных прав компании на товарный знак.

Коллегия судей ВАС передала дело в Президиум, указав, что для решения вопроса о привлечении завода к ответственности могут быть применены различные подходы.

Какие подходы могут быть применены для разрешения спора по существу? Имеются ли со стороны ответчиков нарушения законодательства о товарных знаках? Каким будет решение суда?

Практико-ориентированное задание 31. ООО "Нефтепродажа" (клиент) и ООО "БрокерНефть" (брокер) заключили договор об оказании услуг на товарных рынках, по условиям которого Брокер обязуется за вознаграждение совершать по поручению Клиента сделки с товарами и иные действия на условиях и в порядке, установленных договором. На бирже ОАО "Нефтепоставка" (поставщик) и ООО "БрокерНефть" (покупатель) заключили договор поставки биржевого товара (нефти). Перечень товаров, поставляемых в рамках исполнения договора, определялся действующей Общей (унифицированной) Спецификацией биржевого товара Биржи. Согласно договору поставки в течение 1 рабочего дня после даты заключения биржевой сделки поставщик обязан надлежащим образом оформить и направить в адрес покупателя соответствующее приложение к договору поставки, оформленное по типовой форме Биржи и содержащее все существенные условия договора. В случае заключения в один день нескольких биржевых сделок поставщик имеет право надлежащим образом оформить и направить в адрес покупателя приложение к договору поставки, оформленное по типовой форме Биржи с указанием всех существенных условий отдельно по каждой биржевой сделке и номера ее регистрации в системе электронных торгов Биржи. В случае неисполнения обязательств

по договору они возмещают друг другу причиненные этим убытки, в части не покрытой неустойкой, в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации. Порядок проведения расчетов и поставки товара на Бирже по сделкам определяется Правилами Клиринга, Правилами биржевой торговли в Секции, а также Спецификацией соответствующего биржевого товара. Товар, приобретенный на биржевых торгах и его транспортировка оплачены ООО "БрокерНефть". Поставщик обнаружил, что из-за технического сбоя сделка совершена по меньшей цене, чем он намеревался. Однако в нарушение принятых по договору поставки обязательств, ОАО "Нефтепоставка" поставку товара не осуществило, соответствующая информация о техническом сбое в клиринговую организацию им не направлена. Клиринговая организация списала со счета поставщика неустойку, а также списала неустойку со счета брокера, так как им не была исполнена другая сделка в интересах ООО «Нефтепродажа» по дальнейшей продаже данного товара. Брокер и ООО «Нефтепродажа» заключили договор уступки права (требований), по которому цедент уступает цессионарию право (требование) к ОАО "Нефтепоставка" по договору поставки в части биржевой сделки, совершенной и зарегистрированной на бирже. Уступка права осуществляется в части требования убытков, неустойки, процентов за пользование чужими денежными средствами в том объеме и на тех условиях, которые существуют на момент заключения договора, при этом информация о состоявшейся уступке прав требований с претензией направлена поставщику. ООО «Нефтепродажа» обратилась в суд с требованием взыскать с поставщика неустойку, списанную с брокера. Поставщик в отзыве на исковое заявление указал, что не являлся стороной договора, за нарушение которого взыскана неустойка с Брокера, а кроме того брокер и покупатель являются предпринимателями и в содержание предпринимательского риска должен включаться риск неуплаты неустойки. Также поставщик просил суд учесть факт технического сбоя.

Какие акты биржи, клиринговой организации могут потребоваться для разрешения данного спора? Какова их правовая природа?

Решите дело исходя из условия задачи.

Практико-ориентированное задание 32. Маркетинговое агентство и пять крупных коммерческих организаций решили создать товарную биржу. Для того чтобы легче было находить потенциальных покупателей товаров, представители торговых компаний решили создать отделы на бирже, которые будут соответствовать профилю их деятельности. Таким образом, в структуре биржи появились торговый, транспортный, фондовый отделы и страховой отдел, который должен был заниматься личным и имущественным страхованием предпринимателей в сфере торговли. Маркетинговому агентству было предложено заключить с биржей отдельный договор на проведение маркетинговых исследований. Из числа учредителей планировалось создать отборочный комитет для определения состава потенциальных участников биржевых торгов. В функции отборочного комитета входило исключение из состава участников торгов представителей компаний, конкурирующих с компаниями-учредителями. После проведенных переговоров между собой представитель одной из компаний обратился за консультацией к юристу.

Оцените правомерность коммерческих организаций?

Практико-ориентированное задание 33. Предприниматель Жуков два года владеет палаткой, в которой продаются хлебобулочные изделия. Недавно он увидел, что на проекте схемы размещения нестационарных торговых объектов его муниципального образования в очень удачном месте появилась палатка аналогичного назначения. Он решил попробовать поучаствовать в торгах на размещение этого нестационарного объекта.

Определите правовые нормы, которыми регулируются данные торги? Образуют ли две палатки предпринимателя Жукова торговую сеть? Каким образом установка

второй палатки может повлиять на содержание договоров между Жуковым и пекарней? В каких случаях Жукову может быть отказано в участии в торгах?

Практико-ориентированное задание 34. В приемной суда встретились два бывших однокурсника юридического факультета: Сидоров и Кузнецов. Сидоров сказал, что его клиента не устраивает, что биржа, на которой он торгует, утвердила локальный акт, определяющий виды биржевых договоров (контрактов) и требования к их содержанию и исполнению. Кузнецов, в свою очередь представляет интересы индивидуального предпринимателя, который торгует мелкой бытовой техникой в трех киосках на радиорынке. Администрация рынка установила обязанность продавцов возвращать деньги за товар, который не подошел покупателям по цвету и габаритам в течение 2. дня со дня его продаже, что влечет для клиента Кузнецова большие убытки.

Могут ли определять содержание договоров купли-продажи организаторы торгового оборота? Законны ли действия биржи и администрации рынка? Если нет, то кто и как их может оспорить?

Практико-ориентированное задание 35. На склад Калужского АО «Хозтовары» поступили по договору поставки хозяйственные товары, в том числе мясорубки, при приемке которых установлено, что они не укомплектованы. АО предъявило поставщику требования доукомплектовать мясорубки и уплатить штраф за поставку некомплектных товаров в сумме 600 тыс. руб.

На основании какого нормативного акта взыскиваются штрафные санкции за поставку некомплектных изделий? Какие права имеет покупатель при поставке ему некомплектных товаров? Имеет ли право покупатель требовать уплаты штрафа за поставку некомплектных товаров, если поставщик выставил счет-оплату без включения стоимости недостающих деталей? Определите сумму претензии?

5. Задания для диагностической работы

№ п/п	Вопрос	Ответ
1.	Дополните выражение: Вид предпринимательской деятельности, связанный с приобретением и продажей товаров – это...	торговая деятельность
2.	Дополните выражение: Международные правила по толкованию наиболее широко используемых торговых терминов в области внешней торговли - это	Инкотермс
3.	Дополните выражение: Сфера обращения товара (в том числе товара иностранного производства), который не может быть заменен другим товаром, или взаимозаменяемых товаров, в границах которой (в том числе географических) исходя из экономической, технической или иной возможности либо целесообразности приобретатель может приобрести товар, и такая возможность либо целесообразность отсутствует за ее пределами - это	товарный рынок
4.	Дополните выражение: Имущество, обладающее оборотоспособностью и реализуемое в ходе торговой деятельности на основе возмездных договоров - это	товары
5.	Дополните выражение: В публичном договоре цена товаров, работ или услуг должна быть одинаковой для ...	потребителей соответствующей категории
6.	Дополните выражение: Окончание срока действия договора не освобождает стороны от ...	ответственности за его нарушение
7.	Дополните выражение: Цель коммерческой деятельности – это	извлечение прибыли посредством систематического отчуждения товаров
8.	Дайте развернутый ответ. Назовите видов коносаментов:	- именной; - ордерный; - на предъявителя
9.	Дайте развернутый ответ. Принцип свободы договора означает, что его условия	определяются по усмотрению сторон, кроме случаев, когда содержание соответствующего условия предписано законом или иными правовыми актами
10.	Дайте развернутый ответ. Из каких частей состоит двойное складское свидетельство	складское свидетельство и залоговое свидетельство, которые могут быть отделены одно от другого
11.	Дайте развернутый ответ. Назовите общие критерии для выделения торговых договоров из числа гражданско-правовых договоров.	1) связь с торговым оборотом; 2) наличие хотя бы с одной стороны субъекта, действующего в качестве предпринимателя; 3) наличие экономического интереса у каждой из сторон.
12.	Дайте развернутый ответ.	Вид торговой

Автономная некоммерческая организация высшего образования «Санкт-Петербургская юридическая академия»		Страница 38 из 40
	Раскройте сущность оптовой торговли.	деятельности, связанный с приобретением и продажей товаров для использования их в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием.
13.	Дайте развернутый ответ. При каком условии лицо, осуществляющее предпринимательскую или иную приносящую доход деятельность, может отказаться от заключения договора с потребителем?	При отсутствии возможности предоставить потребителю соответствующие товары, услуги, выполнить для него соответствующие работы.
14.	Дайте развернутый ответ. Товарораспорядительные документы -	Это составленные на формулярных бланках тексты договоров. Передача товарораспорядительного документа на товар приравнивается к передаче самого товара
15.	Выберите один правильный ответ: Источником правового регулирования торговой деятельности в Российской Федерации являются: а) Торговый кодекс РФ б) Гражданский кодекс РФ в) Федеральный закон «Об оптовой купле-продаже»	Б
16.	Выберите один правильный ответ: Слово «commercium» в переводе означает: а) бизнес б) предпринимательство в) торговля	В
17.	Выберите один правильный ответ: Допускается ли одновременно коммерческое представительство разных сторон в сделке? а) не допускается б) допускается во всех случаях в) допускается лишь только с согласия этих сторон и в других случаях, предусмотренных в законе	В
18.	Выберите один правильный ответ: Какой вид деятельности не запрещен законодательством для бирж? а) производственная б) оказание услуг по проведению организованных торгов в) торговая	Б
19.	Выберите один правильный ответ: В каком случае у лица возникает право подать иск о понуждении другого лица к заключению договора: А) в случае, если сторона неожиданно прерывает переговоры о заключении договора; Б) в случае, если сторона, заключившая предварительный договор, уклоняется от заключения основного договора; В) такое право вообще не может возникнуть;	Б

Автономная некоммерческая организация высшего образования «Санкт-Петербургская юридическая академия»		Страница 39 из 40
	Г) в случае, если сторона предоставила ложные сведения	
20.	Установите соответствие между конкретным видом договора и группой торговых договоров: а) договор поставки б) договор коммерческой концессии в) договор перевозки г) договор органов исполнительной власти о межрегиональных поставках товаров 1) посреднические договоры 2) организационные договоры 3) реализационные договоры 4) договоры, содействующие торговле	а-3 б-1 в-4 г-2
21.	Установите правильное соответствие между определением и термином: а) посредник, который закупает оптом продукцию компании, а продает ее в розницу или мелким оптом и подписывает сделки с третьими лицами от своего имени и за свой счет б) фирма в стране импортера, имеющая собственные склады, покупает и продает товары от своего имени и за свой счет в) юридическое или физическое лицо, выполняющее посреднические функции между продавцом и покупателем и получающее вознаграждение в виде комиссионных г) посредник, который закупает товары у производителя, а затем распределяет их оптовым и розничным продавцам на местных рынках 1) дистрибьютор 2) брокер 3) дилер 4) стокист	а -3 б-4 в-2 г-1

Лист учета изменений

Нижний колонтитул оценочных материалов содержит указания на номер и дату версии документа (Например, Версия 1.0 от 04.2022 г.).

Актуализация (непосредственное внесение изменений) текста (части текста) на любой из страниц оценочных материалов осуществляется путем замены всей страницы. Соответственно изменяется номер и дата версии соответствующей страницы.

Информация о внесении изменений (замене листов) вносится в Таблицу учета изменений. Дата последней версии характеризует современность всего документа.

Выпуск новой редакции документа взамен предыдущей осуществляется при накоплении изменений более 20 % от объема общего содержания документа.

Таблица учета изменений

Стр.	Дата последней версии	№ и дата документа, регламентирующего внесение изменений	Дата внесения изменений	Подпись исполнителя
37-39	08.2026	Протокол №1 от 25.08.2026	25.08.2026	